

Die G.S.Stolpen GmbH & Co. KG ist als Sonderanlagenbauunternehmen auf die Verarbeitung von Edelstahlblech spezialisiert. Produziert werden maßgenaue Großküchenausrüstungen, Cafeteriaanlagen, Laboreinrichtungen sowie Edelstahl- und Aluminiumkomponenten für die Industrie. Unser Unternehmen verfügt neben dem Stammsitz in Stolpen über Vertriebsbüros in Süd- und Westdeutschland. Insgesamt werden über 150 Mitarbeiter und bis zu 6 technische Auszubildende beschäftigt.

Im Zuge einer Neubesetzung suchen wir Sie als

Gebietsverkaufsleiter (m/w)

(Region Hessen, Rheinland Pfalz, Saarland und Luxemburg)

Ihre Aufgaben:

- Neukundenakquise
- Betreuung und Beratung von Kunden inkl. Aufbau und Pflege der Kundendaten
- Angebotserstellung inkl. technischer Klärung von Sonderartikeln
- Verhandlungsführung bis zum Verkaufsabschluss
- Betreuung von Reklamations- und Gewährleistungsansprüchen
- Mitarbeit bei der Erstellung von Produktkatalogen
- Durchführung von Marktanalysen
- Mitwirkung bei der Umsatzplanung

Ihr Profil:

- 3-jährige abgeschlossene Berufsausbildung auf technischem oder kaufmännischem Gebiet
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Verkauf/Vertrieb
- Anwendungsbereite MS-Office Kenntnisse
- ERP-Kenntnisse

Ihre Kompetenzen:

- den Umgang mit Kunden empfinden Sie als angenehm
- Sie können mit dem Begriff „One face to the Customer“ was anfangen
- Sie sind teamfähig und bereit zu reisen

Wir bieten Ihnen:

- Verantwortungsvolle und herausfordernde Aufgabe im Verkauf von hochwertigen und anspruchsvollen Produkten
- angenehmes Betriebsklima in einem engagierten Team
- leistungsbezogene Vergütung

Für weitere Informationen steht Ihnen Frau Bähr in der Zeit von 08:00-16:00 Uhr unter Tel. 035973 20-201 telefonisch zur Verfügung. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung, gern per E-Mail: baehr@gsstolpen.de