



Für unsere Abteilung Gastro-Technik suchen wir ab sofort einen:

## **Key-Account Manager Gastro-Technik (m/w/d) im Innen- und Außendienst**

### **Deine Aufgaben:**

- Führen von telefonischen und persönlichen Akquisitions-, Beratungs-, Auftrags- und Abschlussgesprächen
- Erstellung von Angeboten
- Ermittlung und Analyse von Potenzialen
- Gewinnung von Neukunden für unser Gastro-Technik-Sortiment
- Ermittlung des Produktbedarfs unserer Kunden und qualitative Fachberatung ggf. auch vor Ort
- Vereinbarung und effiziente Planung von persönlichen, qualifizierten Terminen
- Durchführung von Preisanalysen, Analysen des Marktumfelds, Trendrecherchen
- eigenverantwortliche Arbeitsweise und Erreichung der betrieblichen Kennzahlen

### **Dein Profil:**

- fundierte Kenntnisse im Bereich der Großküchentechnik
- Erfahrungen im telefonischen Vertrieb
- Erfahrungen im Außendienst
- sicheres und freundliches Auftreten
- hohe organisatorische Kompetenz und Eigenmotivation
- Verhandlungs- und Abschlussicherheit
- Kommunikationsstärke
- Branchenkenntnisse im Bereich der Gastronomie & Gemeinschaftsverpflegung sind von Vorteil
- sehr sicherer Umgang mit MS-Office (speziell Excel und Word)

### **Wir bieten:**

- Arbeiten in einem sympathischen, mittelständigen Unternehmen mitten im Herzen des Ruhrgebiets mit 50 Mitarbeitern
- Arbeiten in einem kleinen, freundlichen Team
- eine interessante Aufgabe mit vielen Herausforderungen

### **Wir freuen uns auf Dich!**

Bitte sende uns Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung per E-Mail an: **jobs@luchs-direkt.de**

#### **Luchs GmbH**

Bianca Seyda  
Meesmannstr. 103  
44807 Bochum  
0234/89130-0  
www.luchs-direkt.de

**LUCHS**  
**PROFESSIONAL**  
EQUIPMENT

*Wir sind mehr...*

Wir werden uns schnellstmöglich bei Dir melden. Solltest Du vorher Fragen haben, steht unsere Ansprechpartnerin Bianca Seyda Dir gerne telefonisch oder per E-Mail zur Verfügung!