

Die Firma MENU SYSTEM ist der Qualitäts- und Marktführer für maßgeschneiderte Induktions-Herdanlagen in Europa. Unsere Referenzkunden sind in der meist eigentümergeführten Hotellerie und Gastronomie sowie in namhaften Kettenbetrieben angesiedelt. Unser Vertriebskonzept ist auf den Fachhandel ausgerichtet.



Wir suchen nach Vereinbarung für den Raum BAYERN eine/n:

Gebietsverkaufsleiter(in) BAYERN

Ihre Aufgaben:

- Betreuung bestehender Kunden und Fachhändler
- Ausbau und Pflege des Verkaufsgebietes durch gezielte Akquisition von Neukunden
- Verantwortung für die Erreichung der budgetierten Verkaufsziele
- Marktbeobachtung und Pflege von Kontakten in der Gastronomie/Hotellerie
- Begleitung/Koordination von Messeauftritten auf nationaler Ebene

Was Sie mitbringen:

- Erfahrung im Vertrieb von hochwertigen technischen Produkten
- Nachweisliche Verkaufserfolge vorzugsweise in der Gastronomie
- Kfm. oder Techn. Fachausbildung, alternativ Küchenchef
- Gute kommunikative Fähigkeiten, Argumentationsgeschick, Abschlussfähigkeit
- Selbstständigkeit verbunden mit hoher Leistungsbereitschaft
- Gute MS Office-Kenntnisse
- Wohnort im Verkaufsgebiet

Wir bieten Ihnen:

- Gelegenheit zur Mitarbeit bei einem bekannten und erfolgreichen Unternehmen
- Ein selbständiges und ausbaubares Aufgabengebiet
- Eine ansprechende und abwechslungsreiche Herausforderungen in einem engagierten und dynamischen Umfeld
- Kompetente Unterstützung und Begleitung in der Einführungsphase sowie bei Verkaufsprozessen
- Attraktive Anstellungsbedingungen, leistungsgerechte Entlohnung inkl. Firmenwagen

Haben Sie Interesse an dieser attraktiven Position? Dann senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen mit Foto und Gehaltsvorstellung - bevorzugt per Mail. Wir freuen uns auf Sie!

**MENU SYSTEM Germany GmbH, Herr Dominic Ehrenberger, Zettachring 12A, D-70567 Stuttgart
oder an d.ehrenberger@menusystem.de T 01805. 88 05 58-10**