

Die G.S.Stolpen GmbH & Co. KG ist als Sonderanlagenbauunternehmen auf die Verarbeitung von Edelstahlblech spezialisiert. Produziert werden maßgenaue Großküchenausrüstungen, Cafeteriaanlagen, Laboreinrichtungen sowie Edelstahl- und Aluminiumkomponenten für die Industrie. Unser Unternehmen verfügt neben dem Stammsitz in Stolpen über Vertriebsniederlassungen in Süd- und Westdeutschland.

Insgesamt werden über 150 Mitarbeiter und bis zu 6 technische Auszubildende beschäftigt.

Im Zuge der Nachfolge suchen wir Sie als

## Gebietsverkaufsleiter (m/w)

(Region Nord-West)

### Ihre Aufgaben:

- Neukundenakquise
- Betreuung und Beratung von Kunden inkl. Aufbau und Pflege der Kundendaten
- Angebotserstellung inkl. technischer Klärung von Sonderartikeln
- Verhandlungsführung bis zum Verkaufsabschluss
- Betreuung von Reklamations- und Gewährleistungsansprüchen
- Mitarbeit bei der Erstellung von Produktkatalogen
- Durchführung von Marktanalysen
- Mitwirkung bei der Umsatzplanung

### Ihr Profil:

- 3-jährige abgeschlossene Berufsausbildung auf technischem oder kaufmännischen Gebiet
- mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Verkauf/Vertrieb
- anwendungsbereite MS-Office Kenntnisse
- ERP-Kenntnisse

### Ihre Kompetenzen:

- den Umgang mit Kunden empfinden Sie als angenehm
- Sie können mit dem Begriff „One face to the Customer“ was anfangen
- Sie sind teamfähig und bereit zu reisen

### Wir bieten Ihnen:

- Verantwortungsvolle und herausfordernde Aufgabe im Verkauf von hochwertigen und anspruchsvollen Produkten
- angenehmes Betriebsklima in einem engagierten Team
- leistungsbezogene Vergütung
- ein serviceorientiertes, kontinuierlich wachsendes Unternehmen
- persönliche Entwicklungs- und Entfaltungsmöglichkeiten

Für weitere Informationen steht Ihnen Frau Bähr in der Zeit von 08:00–16:00 Uhr unter Telefon 035973/ 20-201 telefonisch zur Verfügung. Oder bewerben Sie sich per E-Mail: [baehr@gsstolpen.de](mailto:baehr@gsstolpen.de)

